



**Val d'Isère**  
TELEPHERIQUES

## RECRUTEMENT

### Nous recherchons notre **COORDINATEUR(TRICE) DES POINTS DE VENTES H/F**



Rejoins-nous en  
cliquant ici :

[Offre de poste](#)

Sous l'autorité du Manager des Ventes, vous superviserez l'équipe des hôte(sses) de vente et vous veillerez au bon fonctionnement du service dans l'objectif d'optimiser les ventes ainsi que la satisfaction client. Vos missions principales seront :

#### *Management*

- Rendre compte de l'activité des points de ventes
- Être le relais direct du Manager des ventes, faire appliquer les règles et consignes de la Direction Commerciale et Marketing

#### *Gestion*

- Garantir au quotidien le bon fonctionnement des points de ventes
- Organiser l'information des clients en collaboration avec la référente
- Réaliser le décompte des modes de règlement et l'arrêté quotidien des caisses
- Traiter les erreurs de vente
- Gérer les commandes en ligne sur le logiciel de vente
- Effectuer le suivi des stocks (supports et objets dérivés)
- Prendre en charge les litiges clients non résolus en cas d'indisponibilité de la Manager des ventes
- Gérer le planning de l'équipe en l'absence de la Manager des ventes
- Réaliser les entretiens de fin de saison

#### *Vente*

- Accompagner l'équipe sur la commercialisation des produits et des services
- Être force de proposition sur le point de vente en matière de services, de conseils à apporter aux clients, d'information et d'animation
- Aider aux achats sur les différents canaux de vente disponibles sur le point de vente (bornes, achat express)

#### **Val d'Isère Téléphériques c'est :**

Entreprise au cœur d'une station-village de haute altitude  
(1805m à 3192m)  
3 massifs à Val d'Isère (Bellevard, Solaise, Iseran)  
Domaine skiable relié à Tignes  
300 km de pistes (Val d'Isère-Tignes)  
Nb moyen de skieurs sur le domaine : 12 000/jour

**Type de contrat : saisonnier**

**Début de contrat : Mi-novembre 2022**

**Ouverture station : fin novembre à début mai**

*Vous êtes celui ou celle  
que nous cherchons si :*

Vous avez une formation Bac / Bac+2 ou équivalence dans la vente/ commerce ou présentez une expérience significative

Vous avez de l'expérience en management d'équipe

Vous avez une aptitude relationnelle avérée

Vous êtes soucieux de la satisfaction client

Vous êtes dynamique, force de proposition et doté d'un esprit d'analyse

Vous savez identifier, anticiper, analyser et résoudre les situations conflictuelles

Vous maîtrisez l'anglais

## Nos avantages

Secteur passionnant  
Possibilité de logement  
Cadre de travail convivial  
Équipe dynamique et motivée  
Épargne salariale

